

# Van de liberté !

Entretien avec Jean François GUYENOT – VAN IMPORT



Photothèque Mercedes-Benz



**Vous importez et vendez des Vans qui sont pour certains d'entre eux des studios roulants luxueux ! Pourquoi avez-vous choisi ce créneau très « rare » ?**

**L**a moto ! Avec mon épouse, quand nous étions plus jeunes, nous aimions voyager en empruntant ce mode de transport. Puis, ce n'est pas une surprise, avec la naissance de notre premier enfant, notre vie a changé et nos habitudes aussi.

**Donc, c'est à ce moment que vous découvrez l'univers du Van.**

Oui et non, car j'en avais en moi une idée quasi cinématographique. Pour moi, ce genre de véhicules a toujours été synonyme de liberté et de grands espaces. En fait, tout ce que j'aime puisque l'une de mes passions, entre autres, est la course en montagne.

**Vous commencez par en acheter un.**

Le premier était beau comme un camion... Mais dans un état catastrophique ! Malgré tout, cette expérience nous avait plu et naturellement, nous l'avons poursuivie. Nous en avons donc acheté un autre, puis deux, trois... Au gré de nos envies et de nos possibilités.

**Mais comment passez-vous du stade de consommateur à celui de professionnel ?**

Grâce aux curieux ! De fait, dès le début de notre aventure, quand nous nous posions quelque part, nombre de personnes venaient à nous pour nous demander où nous avions trouvé cette merveille, avant d'insister pour la visiter.

**Donc, quitte à être « guide », vous avez décidé d'en faire votre gagne-pain.**

Pas exactement car j'ai toujours un autre métier. Si j'ai décidé d'exercer cette profession somme toute, assez particulière, c'est sur les conseils bienveillants de mon épouse, mais surtout, pour partager notre passion avec d'autres.

**Comment cela s'est traduit concrètement ?**

Essentiellement grâce aux connaissances d'un ami qui importe des véhicules allemands haut de gamme, et ce depuis plus de trente ans. J'ai créé ma société. Je cherche maintenant des véhicules puis je les propose à mes futurs clients, en tenant compte, et de leur personnalité, et de leur possibilité pour qu'ils ne fassent pas fausse route ! Après, c'est mon associé qui prend le relais, pour toute la partie financière et administrative. Il faut préciser que nos véhicules jouissent de toutes les garanties.



**Quelle gamme proposez-vous ?**

Essentiellement deux modèles. Pour la marque Volkswagen, le California et chez Mercedes, le Marco-Polo. Ils sont assez identiques au niveau de leur conception. En effet, sans faire un inventaire à la Prévert, ils bénéficient tous deux, d'un coin cuisine, de quatre couchages confortables, ainsi que d'un salon très agréable, grâce à l'apport de sièges pivotants, plus bien entendu, de tous les équipements que l'on peut trouver dans une limousine.

**Quelle clientèle touchez-vous ?**

Elle est très hétéroclite mais avec un fil conducteur, l'amour de la nature et en corollaire celui de la liberté ! Ce sont souvent des sportifs venus des quatre coins de notre beau Pays. Ils voient la vie comme un cadeau et acheter un Van est pour eux la plus belle des façons de casser le mur du quotidien.

**Vous m'avez confié que vous ne vous attendiez pas à un tel succès. Alors comment voyez-vous l'avenir de votre entreprise ?**

Nous souhaitons avoir un stock plus important, à la fois pour limiter les délais d'attente, mais aussi pour permettre à nos clients de les utiliser le temps d'un week-end, voire plus en les louant. Le plaisir est au bout du chemin !



**Votre souhait ?**

Rester encore et toujours dans la passion. La liberté ne se divise et ne se vend pas !

**VAN IMPORT**  
**Jean-François GUYENOT**  
**3 Impasse des Tilleurs - 21410 MALAIN**  
**Tél. : 07 78 20 14 51**  
**vanimport.com**

